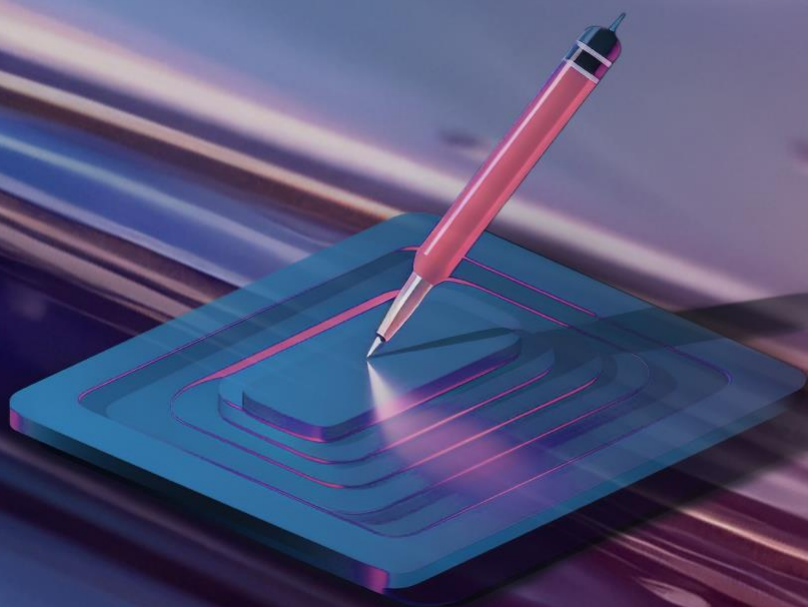




SEMINÁRIO

SOLUÇÕES PARA CONTRATAÇÕES USUAIS NO ÂMBITO DO SISTEMA S

 **Sistema S!**



09 a 11 . JUNHO . 2026
CURSO 100% ONLINE / AO VIVO



Professores: **Felicia Borges**
e **Sandro Tomazele**

SOLUÇÕES PARA CONTRATAÇÕES USUAIS NO ÂMBITO DO SISTEMA S



CURSO 100% ONLINE / AO VIVO

DATAS: 09, 10 e 11 de junho de 2026 | CARGA HORÁRIA: 20h

APRESENTAÇÃO

As entidades do Sistema "S" realizam diariamente **contratações recorrentes** que demandam conhecimento específico de seus regulamentos: **passagens aéreas, planos de saúde, publicidade, sistemas de TI, mão de obra terceirizada**, entre outras.

Como estruturar essas contratações de forma eficiente? Quais possibilidades os regulamentos oferecem? Como e quando a colaboração entre entidades pode otimizar processos?

Este curso apresenta **soluções práticas e aplicáveis** para as contratações mais frequentes no Sistema "S", **explorando as ferramentas e flexibilidades previstas nos regulamentos, incluindo modalidades tradicionais, contratações compartilhadas e, quando aplicável, credenciamento e marketplace como alternativas estratégicas.**

Com abordagem equilibrada entre **teoria e prática, incluindo oficinas de pregão/contratação com disputa eletrônica**, os participantes dominarão técnicas para transformar contratações recorrentes em processos eficientes e seguros.

OBJETIVOS

- **Estruturar** contratações usuais do Sistema "S" com segurança jurídica;
- **Aplicar** soluções práticas dos regulamentos para diferentes tipos de contratação;
- **Identificar** oportunidades de contratações colaborativas entre entidades;

- **Conhecer** alternativas contratuais: modalidades tradicionais, credenciamento e marketplace;
- **Conduzir** pregões/contratações com disputa eletrônicos com segurança e eficiência;
- **Prevenir** erros e irregularidades nas contratações recorrentes.

PÚBLICO-ALVO

- Gestores de compras e contratações do Sistema "S"
- Pregoeiros e membros de comissões de licitação/contratação com disputa
- Assessores jurídicos especializados em contratações
- Gestores de demandas e áreas técnicas
- Profissionais de controle interno e auditoria
- Gestores e Fiscais de contratos

POR QUE PARTICIPAR DO EVENTO DO GRUPO JML?

Participar dos cursos JML é garantir uma formação atualizada, prática e conduzida por especialistas com experiência real no setor. Entre os diferenciais:

- ✓ Rigor técnico, científico e pedagógico
- ✓ Palestrantes com ampla vivência na temática
- ✓ Material didático de referência
- ✓ Autoridade consolidada: mais de 20 anos de atuação e mais de 90 mil profissionais capacitados no Brasil

PALESTRANTES



Felicia Borges

Advogada, pós-graduada em Direito Público e em Pregão Eletrônico. MBA em Gestão, com ênfase em Logística e Supply Chain Management. Mestranda em transformação Digital. Membro do Comitê Governança de Contratações – Rede Governança Brasil. 15 anos de experiência profissional na área de Compras e Licitações, em entidades públicas e empresas do Sistema S. Autora da obra “Novos Regulamentos de Licitações, Contratações e Alienações das Entidades do Sistema S: comentários, análises e implicações práticas à luz da jurisprudência e da doutrina”. Editora Fórum (2025). Co-autora da obra “Licitações e Contratos: Perspectivas e Desafios no Sistema S”, Editora JML (2025). Autora de diversos artigos jornalísticos e científicos, na área de licitações e contratos.



Sandro Tomazele

Foi Coordenador de Integridade e Gestão de Riscos do Tribunal Superior do Trabalho (TST), onde estruturou os processos de governança de riscos, integridade e segurança da informação, além de liderar contratações estratégicas de tecnologia e o início da adequação à LGPD na Justiça do Trabalho. É Co-founder da JMLab, consultoria especializada em soluções de Inteligência Artificial com arquitetura multiagente, voltadas à automação inteligente e apoio à decisão corporativa. Na JMLab, conduz iniciativas que integram tecnologia, governança e inovação, transformando modelos organizacionais por meio de agentes autônomos capazes de aprender e evoluir. Possui formação executiva internacional com o Xponential Business Administration (XBA) pela Nova SBE (Portugal) e é especialista em Inteligência Artificial pela StartSe University, com os programas AI Skills, IA Global Reset e AI for Leaders. Também é especialista em Advanced Project Management pela Université de Paris, pós-graduado em Redes de Computadores e professor convidado na pós-graduação em Licitações e Contratos da Católica SC. Participou dos comitês técnicos da ABNT em Governança e Gestão de Riscos, e é coautor das obras Lei Geral de Proteção de Dados – Estudos sobre um Novo Cenário de Governança Corporativa e LGPD no Setor Público. Com mais de 30 anos de experiência em TI nos setores público e privado, alia visão estratégica e técnica, atuando como consultor, palestrante e instrutor.

CONTEÚDO PROGRAMÁTICO

MÓDULO I - CONTEXTUALIZAÇÃO DOS REGULAMENTOS DO SISTEMA "S"

- Evolução normativa e princípios específicos
- Panorama das modalidades: pregão/contratação com disputa, concorrência, convite
- Contratações diretas: dispensa e inexigibilidade
- Flexibilidades permitidas e limites legais
- Contratações colaborativas: possibilidades e requisitos
- Responsabilização e controle

MÓDULO II: PASSAGENS AÉREAS E SERVIÇOS DE VIAGEM

- Características do mercado: volatilidade de preços
- Complexidade adicional: serviços correlatos (hospedagem, locação de veículos, seguros, traslados)
- Alternativas contratuais
- Estruturação de editais: cláusulas essenciais
- Gestão contratual e controles
- Possibilidades de marketplace
- Contratações colaborativas: quando e como realizar entre entidades

MÓDULO III: PLANOS DE SAÚDE E BENEFÍCIOS

- Peculiaridades da contratação de operadoras de saúde
- Alternativas contratuais
- Definição de coberturas mínimas e critérios técnicos
- Qualificação de operadoras: requisitos e documentação
- Precificação e reajustes: índices e negociação
- Contratações compartilhadas: vantagens e modelos

MÓDULO IV: AGÊNCIAS DE PUBLICIDADE E COMUNICAÇÃO

- Natureza técnica dos serviços publicitários
- Alternativas contratuais
- Critérios técnicos: portfólio, equipe técnica e cases

- Sistema de pontuação técnica: construção objetiva
- Ponderação entre qualidade técnica e preço
- Precificação de campanhas, peças e veiculação
- Propriedade intelectual e direitos autorais
- Gestão de múltiplos fornecedores
- Caso prático: Estruturação de critérios técnicos e sistema de pontuação

OFICINA PRÁTICA: PREGÃO/CONTRATAÇÃO COM DISPUTA - ELETRÔNICO

- Simulação de pregão/contratação com disputa
- Abertura do certame
- Fase de lances
- Negociação de preços
- Análise da proposta
- Fase de habilitação
- Principais erros e como evitá-los
- Recursos administrativos
- Fase contratual

MÓDULO V: DEDICAÇÃO EXCLUSIVA DE MÃO DE OBRA

- Diferença entre terceirização e prestação de serviços
- Requisitos legais e vedações trabalhistas
- Alternativas contratuais
- Planilha de custos: composição detalhada
- Formação de preços e encargos sociais
- Reajustes: índices e periodicidade
- Fiscalização contratual e controle de ponto
- Substituições, férias e afastamentos

MÓDULO VI: CREDENCIAMENTO E MARKETPLACE COMO SOLUÇÕES ESTRATÉGICAS

- O contexto do Credenciamento no Sistema S
 - Requisitos legais e hipóteses de cabimento

- Vantagens e limitações do instituto
 - Quando o credenciamento é a melhor alternativa
 - Quando outras modalidades são mais adequadas
- Credenciamento para Instrutoria e Consultoria
 - Estruturação de editais
 - Critérios de habilitação
 - Gestão de credenciados
- Credenciamento para outros serviços usuais
 - Aplicabilidade nas contratações dos painéis anteriores
 - Serviços de saúde, viagens, TI: quando credenciar
- Marketplace no Sistema S
 - Conceito e funcionalidades
 - Aplicação prática nas contratações usuais
 - Vantagens da centralização e padronização
 - Limitações: o que não pode ser realizado via marketplace
- Possibilidades de colaboração entre entidades do Sistema S
 - Modelos de contratação conjunta
 - Atas de registro de preços compartilhadas
 - Credenciamentos e marketplaces compartilhados
 - Casos de sucesso

OFICINA: ANÁLISE DE PLANILHA DE CUSTOS

- Análise da Composição de Remuneração
- Análise de Encargos e Benefícios Anuais, Mensais e Diários
- Análise de Provisão para Rescisão
- Análise de Custo de Reposição de Profissional Ausente
- Análise de Insumos Diversos
- Análise de Custos Indiretos, Tributos e Lucro

MÓDULO VII: CONTRATAÇÕES DE TI E SOFTWARE COM USO DE IA

- Introdução à IA e Engenharia de Prompts
 - Histórico da Inteligência Artificial;
 - Ética em Inteligência Artificial;
 - Características das ferramentas GPT;
 - Principais ferramentas GPT;
 - Engenharia de prompts generativos;
 - Melhores práticas em ferramentas GPT;
 - Parâmetros em ferramentas GPT;
 - Limitações e problemas das ferramentas GPT;
 - Cuidados em relação ao contexto.
- Uso de IA para elaboração de especificações técnicas
 - Como usar IA para mapear requisitos funcionais
 - Geração assistida de especificações técnicas
 - Validação de termos de referência com IA
- Peculiaridades das contratações de tecnologia no Sistema "S"
- Alternativas contratuais:
 - Pregão/contratação com disputa eletrônico (técnica e preço quando necessário)
 - Credenciamento (serviços específicos)
 - Inexigibilidade (exclusividade e outros)
- Sistemas estruturantes: conceito, prazos e renovações
 - IA para análise comparativa de propostas técnicas
- Software como serviço (SaaS) e licenciamento
 - Uso de IA para comparação de funcionalidades
 - Análise de SLA com ferramentas inteligentes
- Contratação de desenvolvimento de software customizado
 - IA para elaboração de escopo e histórias de usuário
 - Metodologias ágeis e entregas iterativas
- Garantias técnicas e propriedade intelectual
- Métricas de qualidade e SLA
 - IA para monitoramento de indicadores
- Demonstração prática com IA: Elaboração de TR para sistema de gestão usando ferramenta de IA
- Contratações colaborativas de TI: compartilhamento de sistemas entre entidades

 CARGA HORÁRIA: **20** HORAS

CURSO ONLINE / AO VIVO – CONHEÇA AS VANTAGENS DESTES FORMATOS:

- Com transmissão ao vivo através da plataforma de ensino à distância do Grupo JML;
- Interação pelo fórum para encaminhar dúvidas aos professores durante o evento ao vivo (as dúvidas serão respondidas até 15 dias após a realização do evento);
- Acesso a gravação do curso por até 30 dias, que estará disponível na plataforma (em reprises);
- Material digital;
- Flexibilidade de acesso;
- Possibilidade de capacitar mais profissionais com investimento reduzido.

INVESTIMENTO

R\$ **3.400,00**
(Três mil e quatrocentos reais)

O que inclui:

- Acesso às Palestras online e ao vivo
- Material de Apoio Exclusivo JML (Versão digital)
- Acesso ao Fórum durante a realização do evento para envio de perguntas aos professores, que serão respondidas em até 15 (quinze) dias após o evento
- Conteúdo disponível na plataforma do evento
- Certificado de Participação (versão digital)



QUER TIRAR DÚVIDAS SOBRE O CURSO? FALE COM A NOSSA EQUIPE!
WHATSAPP (41) 98798-2253

ORIENTAÇÕES PARA A INSCRIÇÃO E PAGAMENTO

A inscrição deverá ser efetuada pelo telefone (41) 3595-9999, ou no portal da JML (portal.jmlgrupo.com.br); e o respectivo pagamento em nome de Mendes & Lopes Pesquisa, Treinamento e Eventos Ltda., CNPJ nº 07.777.721/0001-51 – Banco:

Caixa Econômica Federal: Agência: 0997 - Op: 003 - C/C 161 – 5



CENTRAL DE RELACIONAMENTO JML

41 3595.9999 / WhatsApp 41 98798-2253

portal.jmlgrupo.com.br